



Kunden des Markterschließungsprogramms*



In Zusammenarbeit mit



Weitere Kooperationspartner



Marktexperte und unser Partner in Kuba: Buro Proffesional



*Ausgewählte Unternehmen aus bisherigen Projekten im Bereich Gesundheitswirtschaft des Markterschließungsprogramms.

Projektmanagement

trAIDe GmbH:
Spezialist für die Geschäftsanbahnung



Netzwerk von 150 Distributoren des Gesundheitssektors weltweit



Bereits über 450 internationale Kooperationen initiiert



Seit 2008 führt trAIDe regelmäßig Projekte für öffentliche Institutionen und das BMWi durch



Umsatzeffekte: Aus den insgesamt 51 Geschäftsanbahnungen des Markterschließungsprogramms im Jahr 2016 generierten die 456 teilnehmenden deutschen Firmen einen Umsatz von 246,4 Mio. € (Quelle: Monitoring Report des Programms).

Impressum

Herausgeber

Bundesministerium für Wirtschaft und Energie (BMWi)
Öffentlichkeitsarbeit
11019 Berlin
www.bmwi.de



Text und Redaktion

trAIDe GmbH

Gestaltung und Produktion

trAIDe GmbH

Stand

August 2019

Druck

August 2019

Das Bundesministerium für Wirtschaft und Energie ist mit dem audit berufundfamilie® für seine familienfreundliche Personalpolitik ausgezeichnet worden. Das Zertifikat wird von der berufundfamilie gGmbH, einer Initiative der Gemeinnützigen Hertie-Stiftung, verliehen.

Geschäftsanbahnung Kuba 2020

Gesundheitswirtschaft, Fokus Medizintechnik sowie Analyse-, Bio-, und Labortechnik

01. – 05. März 2020

Das Projekt

Vom 01.03.2020 bis zum 05.03.2020 führt die trAIDe GmbH, im Auftrag des Bundesministeriums für Wirtschaft und Energie (BMWi), eine Geschäftsanbahnungsreise nach Kuba durch. Es handelt sich dabei um eine projektbezogene Fördermaßnahme. Sie ist Bestandteil der Exportinitiative Gesundheitswirtschaft. Die Gesundheitswirtschaft in Kuba ist ein Wachstumsmarkt. Hierzu tragen hohe staatliche Ausgaben in das Gesundheitssystem und das weltweit höchste Verhältnis von 7,2 Ärzten pro 1000 Einwohnern bei. Auch der zunehmende Medizintourismus in Kuba bietet viele Chancen für Kooperationen von deutschen und kubanischen Unternehmen.

Ihre Vorteile:

- Individuelle Unterstützung beim Markteintritt
- Identifizierung von potenziellen Geschäftspartnern + individuelle Termine
- Effizienz durch Ersparnis von Zeit und damit Geld
- Umsatzgenerierung durch Markterschließung

Die Projektinhalte:

- Wir übernehmen die Ansprache und Terminvereinbarungen mit potenziellen Partnern nach Ihren Wünschen
- Identifikation und Erarbeitung Ihrer Bedürfnisse und Anforderungen an Geschäftspartner und Kunden im kubanischen Markt
- Während der Geschäftsreise erhalten Sie die Möglichkeit, Ihre Produkte vor ausgewählten potenziellen Geschäftspartnern vorzustellen

Der Markteintrittsprozess



Ausarbeitung Ihrer spezifischen Bedürfnisse



Individuelle Liste potenzieller Geschäftspartner



Terminvereinbarungen nach Ihren Wünschen



Geschäftsreise mit individuellen Geschäftsgesprächen

Gemeinsame Geschäftsreise

So. 01.03.2020 Ankunft in **Havanna**, Welcoming Dinner

Mo. 02.03.2020 Briefing, Projektbesuch

Di. 03.03.2020 Präsentationsveranstaltung mit Produkt- und Leistungspräsentation, Matchmaking-Event

Mi. 04.03.2020 Workshop, individuelle Geschäftstermine, Besuch der deutschen Botschaft

Do. 05.03.2020 Projektbesichtigung, Unternehmensbesuche, Rückflug nach Deutschland

Teilnahmebedingungen

Zur Teilnahme berechtigt sind maximal 12 deutsche Unternehmen (vorzugsweise KMU) mit folgenden Kriterien:

- Firmensitz in Deutschland
- Exportfähige Produkte und/oder Dienstleistungen
- Nicht in einem Insolvenzverfahren (o.ä.) befindlich
- Keine Überschreitung der De-Minimis-Regelung

Anmeldeverfahren: first come, first serve

Bei Projektteilnahme ist die Zahlung eines Eigenbeitrags (siehe Tabelle) zuzüglich Reisekosten erforderlich.

Eigenbeitrag auf Basis der Größe des Unternehmens

Eigenbeitrag (netto)	Bemessungsgröße
500 € (netto)	< 10 Beschäftigte und < 2 Mio. € Umsatz pro Jahr
750 € (netto)	< 500 Beschäftigte und < 50 Mio. € Umsatz pro Jahr
1000 € (netto)	≥ 500 Beschäftigte oder ≥ 50 Mio. € Umsatz pro Jahr

Quelle: Bundesministerium für Wirtschaft und Energie

trAIDe GmbH – your partner in global business
Hohenstaufenring 42, 50674 Köln

Baris Tasar (Geschäftsführer)
Tel.: +49 221 935 445 10
Fax: +49 221 935 445 56
Email: baris.tasar@traide.de
Web: www.traide.de