

*„Im Rahmen zahlreicher nationaler Regierungsprogramme der VR China sind die Bestrebungen zu einer Stärkung einer lokalisierten Wertschöpfung signifikant.“*

## Zeit für eine neue Asien-Strategie - Umfassende Bewertung aktueller Entwicklungen und Trends im Med-Tech Markt China

In einer der wichtigsten Exportregionen im Bereich Life Science mit den Branchen **Analysen-, Bio- und Labortechnik** sowie **Medizintechnik** tut sich einiges: China hat mit der "dual circulation economy", die als zentrales Element im März offiziell im nächsten Fünf-Jahresplan vorgestellt werden soll, klare Rahmenbedingungen gesetzt. Zudem wird auch die De-Coupling Strategie von den USA weiter fortgesetzt werden. Diese Entwicklungen müssen auch im Zusammenhang mit dem neuen Freihandelsabkommen „Regional Comprehensive Economic Partnership“ (RCEP) gesehen werden, das die wirtschaftlichen Beziehungen in der Region nachhaltig prägen wird. Und sicherlich der Region als Produktions- und Absatzmarkt noch mehr Bedeutung verschaffen wird. Im Rahmen zahlreicher nationaler Regierungsprogramme der VR China sind die Bestrebungen zu einer Stärkung einer lokalisierten Wertschöpfung signifikant. In diesem Kontext ist somit das politische Verhältnis sowohl der EU, aber auch Deutschlands zu den Ländern der Region hochrelevant. Mit den Indo-Pazifik-Leitlinien der Bundesregierung wurde hier bereits eine gute Basis für vertiefte und nicht mehr nur auf China fokussierte Beziehungen gelegt.

Welche Auswirkungen diese Entwicklungen auf die deutschen Unternehmen aus dem Life Science Bereich haben werden, möchten wir gemeinsam mit dem renommierten Beratungsunternehmen **EAC – Euro Asia Consulting PartG**, das seit mehr als 24 Jahren vor Ort in China ansässig ist und über ein starkes Netzwerk an Partnern und Expertise in Asien verfügt, in der kompakten Webinarreihe "**Zeit für eine neue Asien-Strategie: Umfassende Bewertung aktueller Entwicklungen und Trends in China für Erfolg in der Med-Tech Branche**" beleuchten.

Des Weiteren erklärt Anna King von **Cisema** wie Sie Ihre **Medizinprodukte und IVD bei der NMPA** (ehemals CFDA) in **China registrieren** können. Insbesondere geht sie auf die Klassifizierung von Medizinprodukten, die Registrierung, insbesondere auf Verfahren, Dauer und Kosten, die Wirkweise des NMPA-Rechtsvertreters (NMPA Legal Agent) und importierte Produkte vs. lokale Produkte ein.

Ihre Ansprechpartnerin:  
**Jennifer Goldenstede**  
Leiterin Außenwirtschaft und Exportförderung

SPECTARIS GmbH • Deutscher Industrieverband für Optik,  
Photonik, Analysen- und Medizintechnik  
Werderscher Markt 15 | D-10117 Berlin  
Fon: +49 30 41 40 21 – 27 | Email: [goldenstede@spectaris.de](mailto:goldenstede@spectaris.de)



- » *Das Seminar richtet sich an Geschäftsführer, Mitarbeiter im Bereich International Business Development sowie Leiter bzw. Mitarbeiter von Exportabteilungen oder aus dem Bereich Sourcing. Vorkenntnisse sind nicht erforderlich.*

## Go-To Webinar Online am 25. März 2021:

### 25.3.2021 – ERFOLGREICHE VERTRIEBSMODELLE IM MED-TECH SEKTOR CHINA von 10 Uhr bis ca. 11.30 Uhr

- Gestaltung des Vertriebs bei steigenden Anforderungen im Bereich Lokalisierung
- Ist China auch der Vorreiter im Bereich „Digitalisierung von Vertriebssystemen“?
- Zulassungsthemen und regulatorischer Marktzugang

#### Die Referenten:



**Daniela Bartscher-Herold**  
Partner EAC International Consulting

Nach dem BWL-Studium an der LMU München und einem fünfjährigen Karrierestart bei Roland Berger hat sich Daniela Bartscher-Herold als Gründungspartner der EAC International Consulting auf die Unterstützung europäischer und amerikanischer Unternehmen in Asien spezialisiert. Ihr Fokus: Strategie- und Investitionsprojekte in Asien im Bereich C-Güter, Healthcare und Maschinenbau.



**Uwe Haizmann**  
Partner EAC International Consulting Shanghai

Uwe Haizmann, Partner bei EAC International Consulting in Shanghai, lebt und arbeitet seit 20 Jahren in China. Er berät Unternehmen in den Branchen Engineering, Chemicals, Healthcare und Consumer Goods im Bereich Operational Excellence und hat im Rahmen zahlreicher Projekte bereits diverse Re-Location Prozesse deutscher und europäischer Unternehmen in China begleitet.



**Anna King**  
Partner Cisema-Gruppe

Anna King absolvierte ihr Studium in Naturwissenschaften (BSc) und China Business (MSc) in England und Hongkong mit Auszeichnung. Seit 2013 arbeitet sie für die Cisema-Gruppe und berät Firmen vor allem in Fragen der Zertifizierung. Frau King wohnt aktuell in Hongkong und hat sich auf die NMPA-Zulassung (früher CFDA) von Medizinprodukten, IVD und Kosmetikprodukten sowie Nahrungsergänzungsmitteln spezialisiert. Sie schreibt regelmäßig Artikel zu regulatorischen Angelegenheiten in China.

Ihre Ansprechpartnerin:  
**Jennifer Goldenstede**  
Leiterin Außenwirtschaft und Exportförderung

SPECTARIS GmbH • Deutscher Industrieverband für Optik,  
Photonik, Analysen- und Medizintechnik  
Werderscher Markt 15 | D-10117 Berlin  
Fon: +49 30 41 40 21 – 27 | Email: [goldenstede@spectaris.de](mailto:goldenstede@spectaris.de)



EAC zählt zu den führenden Managementberatungen für Strategie, M&A und Operational Excellence in Schwellenländern und Emerging Markets. EAC unterstützt seine Kunden bei der Realisierung von Wachstumsstrategien und der Optimierung internationaler Wertschöpfungsketten.

Mehr über EAC unter:  
[www.eac-consulting.de](http://www.eac-consulting.de)



Cisema bietet maßgeschneiderte Komplettlösungen im Bereich Regulatory Affairs für China und Hong Kong, mit einem großen Team von muttersprachlichen chinesischen Mitarbeitern vor Ort und Niederlassungen mit regionalen Spezialisten auf der ganzen Welt.

Mehr über Cisema unter:  
[www.cisema.com](http://www.cisema.com)





---

## Go-To Webinar Online am 25. März 2021:

---

### Zeit für eine neue Asien-Strategie: „Umfassende Bewertung aktueller Entwicklungen und Trends im Med-Tech Markt China“

25.3.2021 – ERFOLGREICHE VERTRIEBSMODELLE IM MED-TECH SEKTOR CHINA von 10 Uhr bis ca. 11.30 Uhr

#### Anmeldung:


Das Strategie-Webinar am **25. März 2021** wird zum SPECTARIS bzw. OAV-Mitgliederpreis von **129,- Euro netto** angeboten – Nicht-Mitglieder zahlen **269,- Euro netto**.

Die Anmeldung ist über die Terminseite auf unserer Homepage: Messen, Veranstaltungen & Termine // SPECTARIS oder direkt über Eveeno möglich.

**Termin:** Datum 25.03.2020 | Dauer: 90 Minuten | [Zeit für eine neue Asien-Strategie - Intensiv-Webinar 2](#)

» *Nach erfolgter Anmeldung erhalten Sie eine Bestätigung per E-Mail mit Informationen zur Teilnahme.*

Bitte melden sich unter dem oben genannten Link direkt über Eveeno nach Möglichkeit **bis zum 23.03.2021 für den Termin** an.

Unser Promotion-Partner für diese Webinarreihe ist der OAV  GERMAN ASIA-PACIFIC BUSINESS ASSOCIATION

Für Rückfragen stehen wir Ihnen gerne zur Verfügung unter: Tel.: 030 41 40 21-27.

Wir freuen uns auf Ihre Teilnahme!

Jennifer Goldenstede



Ihre Ansprechpartnerin:  
**Jennifer Goldenstede**  
Leiterin Außenwirtschaft und Exportförderung

SPECTARIS GmbH • Deutscher Industrieverband für Optik,  
Photonik, Analysen- und Medizintechnik  
Werderscher Markt 15 | D-10117 Berlin  
Fon: +49 30 41 40 21 – 27 | Email: [goldenstede@spectaris.de](mailto:goldenstede@spectaris.de)



**SPECTARIS** GmbH

(3)